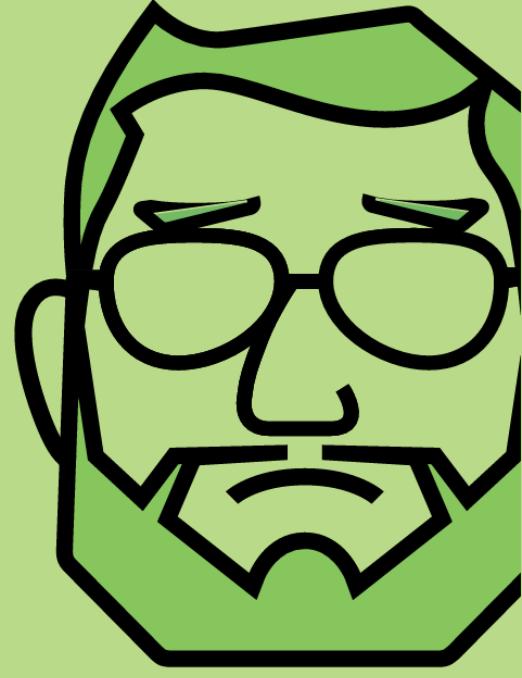




どうする、
海外。



無料相談 受付中

お申込み、詳細は[こちらから](#)→



例えば、こんな場面でのお悩みに対応可能です

「海外へのぼんやりとしたイメージはあるけど、どう動けばいいか分からない！」

「商品・サービスの輸出を考えているけど、どの国で売れるのかを調べたい！」

「販売代理店候補を訪問してビジネスの可能性があるか調査したい！」

「海外に拠点をつくりたいけど、まずは事業プランを作りたい！」

「海外の子会社が最近思わしくない。何とかしたい！」

「訪日観光客へ、自社の商品やサービスをもっと販売したい！」

様々なご相談に、

経営目線で、

最適な解決方法を
提案します！

国際化に関するアドバイス制度利用のメリット

1

海外に関する、すべてのご相談に対応
あなただけの海外展開をナビゲーション

2

現地商談先の提案や、
訪問アポイントメント取得のサポート

3

海外現地での商談・調査に同行

海外現地での通訳・車両手配を中小機構が実施し、費用を負担します。

*往復航空券、ホテル宿泊費等は企業の負担となります。また、現地調査への同行については、所定の審査があります。

2020年3月30日現在、新型コロナウイルス感染拡大の影響を鑑み、支援企業及び関係者の健康・安全面を第一に考慮し、支援内容の一つである海外現地同行に関しては当面見合わせます。海外ビジネスの相談や事業計画の策定等については、ご支援可能ですのでぜひお申込みください。



海外ビジネスに精通する専門家が、
ハンズオンでナビゲート



現地での商談・調査への同行

支援事例① 進出内容：アメリカでの「日本式幼稚教室」の開設

株式会社くま教育センター（大阪府大阪市）

資本金：10百万円 従業員数：36名

“5日間の現地調査でこれだけ前に進めたのは、事前準備がしっかりできていたから。中小機構の支援があったからこそ、今回の成果を出すことができた”（熊本代表）



くま教育センター 熊本季治 代表

中小機構による主な支援内容、成果

海外事業プランの策定支援

→「進出先都市の変更」「海外進出ToDoリストの整理」

- 支援中に策定した事業計画、事前調査内容を踏まえ、対象とするターゲット層を再考し、進出都市を変更。あらゆる可能性を排除せず、中小機構と一緒に海外事業プランを考えられた。
- 米国以外の国へ進出する際、自分で進められるよう海外進出プロセスを整理。

海外現地調査への同行

→「立地の選定」「現地からの生の声を獲得」

- 当初は日本食スーパーの近くに幼稚教室を開設する計画であったが、片道10車線以上ある現地の道路事情においては、送迎が便利な立地を選定する重要性を確認。
- 日本人会等からのヒアリングにより現地で必要とされるサービスを理解し、事業プランを構築。



支援事例② 進出内容：ポルトガルでのサービス拠点の設立

大和合金株式会社（埼玉県入間郡）

資本金：45百万円 従業員数：40名

“自分たちだけでは気づけなかった、いろんな切り口から考えることができ、漏れのない計画が立てられました”（萩野社長）



中小機構による主な支援内容、成果

海外事業プランの策定支援

→「ポルトガルへの進出形態決定」

- 社長の頭の中にあった海外進出のイメージを全て洗い出し、事業プランへ落とし込んだ。
- 当面の事業見通しと費用対効果を勘案し、まずは支店を設立し、既存顧客にスピード一貫性をすることを決定。



海外現地調査への同行支援

→「現地ネットワークの構築」「ニーズの把握」

- 大使館、行政機関、現地日本人会等へ訪問し、現地ネットワークを構築。将来的な現地法人設立も見据えた足掛かりを得られた。
- 航空機産業だけではなく金型市場にもニーズがあることを確認、将来像も見えた。

お問い合わせ先：（独）中小企業基盤整備機構 販路支援部 販路支援課 Tel: 03-5470-1522

詳細および申込書は、中小機構HPからダウンロードすることができます。

<https://www.smrj.go.jp/sme/overseas/consulting/advice/index.html>

