

Go Global!!

取引価値向上セミナー

国内市場が競争激化の一途をたどる中、あなたの会社は どのような未来を描きますか?

10年後の未来を左右するのは「取引価値 |です。

2019年10月29日(火) 14:30~17:00(受付開始14:00)

経済産業省 地下2階講堂 ※経済産業省本館よりお越しください

申込先

https://mm-enquetecnt.meti.go.,jp/form/pub/chusyokei enshien/oem 1029 r1

(〆切)10月22日 ※参加費無料

問合先

中小企業庁 经営支援部 創業•新事業促進課 電話:03-3501-1767(直通)

プログラム

●「私が欧州市場での取引価値の向上を実現させます!| 講師:ピエール・チュビ氏(Mr.Pierre Tuvi)

(CEO, SyVision Consulting) 日系企業の欧州参入を多数支援。 海外取引により取引価値アップを 実現した経験から海外企業との商談 の秘訣についてお伝えします。

今回特別にフランス(パリ)から駆けつけます!!



- [Go Deutsche!! Go Hannover!! Go Global!! | 講師:㈱NCネットワーク 代表取締役社長
 - 内原康雄氏
- 「海外展開について(案) | 講師:ジャスト株式会社 代表取締役社長
 - 岡崎淳一氏
- 「危ないところの柿は旨い!!

~リスクを避けつつ海外で利益を~」

講師:株式会社キャステム 代表取締役社長

户田拓夫氏

- 「品質だけで売れる時代は終わり。海外ではいかに魅せるか!」 講師:富士電子工業株式会社 代表取締役社長
 - 渡邊弘子氏
- ●海外展開に関する個別相談会(要事前申込)